**Тема 1.3. Имущество организации. Основные и оборотные фонды, их использование**

1. Имущество организации . Понятие и состав основных фондов
2. Износ и амортизация основных средств производства. Способы амортизации основных средств
3. Виды оценки и переоценки ос­новных фондов.
4. Показатели эффективности использования основных фондов.
5. Понятие, состав и структура оборотных фондов
6. **Имущество организации . Понятие и состав основных фондов**

***Имущество организации (предприятия)* — это материальные и нематериальные элементы, используемые для осуществления хо­зяйственной деятельности, — основные средства, нематериальные активы, финансовые вложения, производственные запасы, гото­вая продукция, товары, денежные средства и прочие финансовые активы.**

Имущество организации (предприятия) первоначально созда­ется за счет имущества, переданного ему учредителями, (участни­ками) в виде вкладов, взносов, паев.

Обычно имущество организации (предприятия) обособлено от имущества его учредителей, участников и работников. Организа­ция (предприятие) отвечает по своим долгам, принадлежащим ему имуществом; при признании его несостоятельным (банкро­том) имущество может использоваться для удовлетворения тре­бований кредиторов. Оставшееся после этого имущество ликви­дируемой организации (предприятия) передается его учредите­лям (участникам).

Имущество организации состоит из **основных и оборотных фондов**

**Та часть производственных ресурсов предприятия, что используется длительное время, сохраняя натурально-вещественную форму, и переносит свою стоимость на готовую продукцию по частям, по мере износа, называется основными фондами.**

Таблица 1.

|  |  |
| --- | --- |
| Основные фонды | |
| Материальные основные фонды **(основные средства)** | **Нематериальные основные фонды**  **(нематериальные активы)** |
| 1. Здания (кроме жилых)  2. Сооружения.  3. Жилища.  4. Машины и оборудование.  5. Средства транспортные.  6. Инвентарь производственный и хозяйственный.  7. Скот рабочий, продуктивный и племенной.  8. Насаждения многолетние.  9. Материальные основные фонды, не включенные в другие группировки. | 1. Геологоразведочные работы  2. Компьютерное программное обеспечение.  3. Оригинальные произведения развлекательного жанра, литературы, искусства.  4. Наукоемкие промышленные технологии.  5. Организационные расходы.  6. Деловая репутация.  7. Права пользования земельными участками и другими природными объектами.  8. Нематериальные основные фонды прочие (топология интегральных микросхем, ноу-хау, торговые знаки, патенты) |

Таким образом, **основные средства** – это материальные основные фонды;

**нематериальные активы** - это стоимость, приносящая доход от интеллектуальной собственности, используемой достаточно продолжительное время.

1. **Износ и амортизация основных фондов.**

В процессе функционирования основные средства и нематериальные активы постепенно **изнашиваются**, т.е. **утрачивают те полезные свойства, которые и обусловили их использование в воспроизводственном процессе.**

Износ бывает физический, моральный и социальный.

**Физический износ** наступает в связи с механическим снашиванием оборудования, конструктивных элементов зданий и сооружений и т.п., являющимся результатом их эксплуатации, а также происходит под воздействием различных внешних природных факторов (влияние атмосферных осадков, температуры, влажности и т.п.). Следовательно, независимо от того, используются или нет основные средства, они подвергаются физическому износу. Его степень зависит от интенсивности, сроков и условий эксплуатации основных средств, их качества.

**Моральный износ** – это обесценивание основных фондов, происходящее в результате научно-технического прогресса. Различают две формы морального износа.

Первая форма морального износа проявляется, когда аналогичное рассматриваемому оборудование начинает продаваться дешевле, чем ранее. Вторая форма морального износа возникает при появлении на рынке более производительного оборудования, соизмеримого по цене с ранее использовавшимся.

В том, что моральный износ – это действительно износ, легко убедиться при рассмотрении его второй формы.

Предположим, оборудование стоимостью 1 тыс.руб. прослужило наполовину положенного срока и за это время перенесло на произведенную с его помощью продукцию половину своей стоимости, т.е. 500руб. Это оборудование вполне могло бы служить и дольше, но на рынке появилось в три раза более производительная техника, и его владелец, чтобы не проиграть в конкурентной борьбе, вынужден заменить еще вполне работоспособное оборудование на новое. В результате старая техника будет отправлена «на свалку» как изношенная, т.е. полностью потерявшая свою первоначальную стоимость. Причем половина этого износа пришлось на физический износ, половина – на моральный.

**Социальный износ** – это обесценивание основных фондов вследствие изменения социальных нормативов, которым они должны соответствовать. Например, резкое возрастание требований к чистоте выбросов в атмосферу может заставить заменить значительную часть еще вполне работоспособного оборудования, которое, тем не менее, не может обеспечить требуемой чистоты. Аналогичные последствия может иметь введение новых нормативов по безопасности труда и т.п.

С понятием «износ» тесно связано понятие «амортизация»

**Амортизация основных фондов – это процесс возмещения их первоначальной стоимости.** Поскольку основные фонды утрачивают свою стоимость постепенно, то после начала эксплуатации их стоимость как бы раздваивается: часть ее (все уменьшающаяся) остается в действующих основных фондах, а другая – после реализации продукции оседает в виде денег в предприятии и постепенно накапливается. Эту последнюю часть иногда называют амортизационным фондом.

В идеальном случае процесс перенесения стоимости с действующих основных фондов в амортизационный фонд протекает до тех пор, пока вся стоимость вся стоимость не будет полностью перенесена. После этого на деньги амортизационного фонда покупаются новые основные фонды, которые заменяют старые, уже полностью изношенные.

На практике реальный процесс амортизации основных фондов редко совпадает с идеальным как по времени (реально основные фонды могут служить больше или меньше амортизационного срока), так и по стоимости (накопленная сумма амортизации может быть, например, меньше, чем нужно для замены оборудования). Однако общая схема воспроизводства основных фондов соответствует описанной выше.

**Амортизация** – **это процесс возмещения именно стоимости основных фондов, а не основных фондов в натуре.** Последнее на практике происходит не обязательно.

К амортизируемому имуществу не относятся земля и иные объекты природопользования (вода, недра и другие природные ресурсы), а также материально-производственные запасы, товары, ценные бумаги, финансовые инструменты срочных сделок.

Основные фонды

Реновация основных Износ основных

фондов фондов

Амортизационный Амортизация основных

фонд фондов

Выручка от реализации Себестоимость продукции

Цена продукции

Схема 1. Место амортизации в системе воспроизводства

основных фондов.

**Способы начисления амортизации основных средств.**

**Пример:**

Первоначальная стоимость машины 24000 рублей. Срок службы- 5лет.

1. **ЛИНЕЙНЫЙ СПОСОБ**

**Линейная амортизация - э**то такая разновидность списания стоимости основных фондов, при которой ежегодное уменьшение их стоимости в течение всего периода списания остается одним и тем же.

Норма амортизации = 100%: 5 лет =20% ежегодно

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год службы | Стоимость в начале года | Сумма амортизации за год | Остаточная стоимость в конце года |
| 1 | 24000 | 24000 х 20%:100%= 4800 | 24000-4800=19200 |
| 2 | 19200 | 4800 | 19200-4800=14400 |
| 3 | 14400 | 4800 | 9600 |
| 4 | 9600 | 4800 | 4800 |
| 5 | 4800 | 4800 | 0 |

1. **СПОСОБ УМЕНЬШАЕМОГО ОСТАТКА**

При этом способе списывается один и тот же процент, но не от первоначальной стоимости (как при линейной амортизации), а от соответствующей остаточной стоимости. как правило, в последний год службы в амортизационный фонд перечисляют всю остаточную стоимость.

Норма амортизации = 100 (1 На = = 41%

Т - срок службы, уменьшенный на 1.

О - остаточная стоимость к концу срока службы (руб.) (например 3000руб)

П – первоначальная стоимость машины

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год службы | Стоимость в начале года | Сумма амортизации за год | Остаточная стоимость в конце года |
| 1 | 24000 | 24000х41:100=9840 | 24000-9840=14160 |
| 2 | 14160 | 14160х41:100=5806 | 8354 |
| 3 | 8354 | 8354х41:100=34251 | 4929 |
| 4 | 4929 | 2020 | 2909 |
| 5 | 2909 | 2909 | 0 |

1. **СПОСОБ СПИСАНИЯ СТОИМОСТИ ПО СУММЕ ЧИСЕЛ ЛЕТ СРОКА ПОЛЕЗНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ.**

В основе расчета лежит так называемая величина дегрессии (А), которая определяется по формуле

А=

Где: S – сумма чисел лет амортизационного периода: 1+2+3... +Т (пример 1+2+3+4+5=15)

Т – срок службы машины

руб.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год службы | Стоимость в начале года | Сумма амортизации за год | Остаточная стоимость в конце года |
| 1 | 24000 | 1600 х 5 лет =8000 | 16000 |
| 2 | 1600 | 1600 х 4 года =6400 | 9600 |
| 3 | 9600 | 1600 х 3года =4800 | 4800 |
| 4 | 4800 | 1600 х 2 года =3200 | 1600 |
| 5 | 1600 | 1600 х 1 год =1600 | 0 |

Второй и третий способы исчисления амортизации называют ускоренной амортизацией.

Какие же все-таки выгоды получает предприятие от ускоренной амортизации?

Прежде всего, начисляя более высокую амортизацию, предприятие уменьшает остаточную стоимость своего имущества и тем самым налог на имущество. Однако для предприятия, работающего с прибылью, главным выигрышем является не это. На первый взгляд может показаться, что, используя ускоренную амортизацию, предприятие за счет увеличения амортизационных отчислений увеличивает себестоимость продукции и уменьшает свою прибыль и тем самым налог на прибыль. В действительности это не совсем так: предприятие не уменьшает налоги, а переносит их на более позднее время. В результате происходит перераспределение денежных потоков с более позднего на более ранний срок. В этом и состоит главный экономический эффект ускоренной амортизации. Чтобы его оценить количественно, надо уметь соизмерять будущие и настоящие доходы. Делается это за счет приведения будущих доходов к настоящему времени. Мы хорошо знаем, что сегодняшние деньги дороже, чем та же сумма через год и тем более через два года.

Заметим, что предприятие, не имеющее прибыли, полный эффект от ускоренной амортизации получить не сможет, но ему удастся выиграть на налоге на имущество.

**3 . Виды оценки и переоценка основных средств.**

Для стоимостного выражения основных средств могут применяться четыре вида оценки:

* 1. **Первоначальная стоимость**– это стоимость приобретения или создания основных средств, включая затраты на доставку, монтаж оборудования и т.д.. По этой стоимости поступление основных средств отражается в бухгалтерской отчетности предприятия.
  2. **Остаточная стоимость** – это первоначальная стоимость за вычетом износа, т.е. за вычетом амортизации, начисленной за время службы данной единицы основных средств.
  3. **Восстановительная стоимость**– это стоимость воспроизводства данного вида основных средств в современных условиях. Восстановительная стоимость может быть как больше (в условиях инфляции), так и меньше первоначальной стоимости (научно-технический прогресс ведет к росту производительности общественного труда, и за счет этого происходит постепенное удешевление производимых продуктов)

Существует 2 способа переоценки основных средств:

* путем индексации балансовой стоимости отдельных объектов с применением индексов изменения стоимости основных фондов, дифференцированных по типам зданий, и сооружений, видам машин и оборудования, транспортных средств и других основных фондов, по регионам, периодам изготовления и т.д.
* путем прямого пересчета стоимости отдельных объектов основных фондов по документально подтвержденным рыночным ценам на них, сложившимся на 1 января соответствующего года.

4. **Восстановительная стоимость за минусом износа**.

В соответствии с Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации коммерческая организация имеет право не чаще одного раза в год (на начало отчетного года) переоценивать объекты основных средств по восстановительной стоимости путем индексации или прямого пересчета по документально подтвержденным рыночным ценам, если иное не установлено законом Российской Федерации.

**4. Показатели эффективности использования основных фондов предприятия.**

Для определения эффективности использования основных фондов используют следующие показатели:

1. Фондоотдача =

2. Фондоемкость = или

3. Норма прибыли = х 100 (%)

**5. Понятие, состав и структура оборотных фондов**

Оборотные средства – это средства предприятия, непосредственно обслуживающие протекающий на нем воспроизводственный процесс.

Поскольку этот процесс осуществляется и в сфере производства и в сфере обращения, то и оборотные средства предприятия подразделяются на:

**Оборотные средства в сфере производства** – это стоимость средств производства, которые в процессе каждого производственного цикла утрачивают свою первоначальную натуральную форму и полностью переносят свою стоимость на готовую продукцию.

В отличие от основных средств они должны возобновляться перед каждым новым процессом производства. Их стоимость целиком входит в продукт, а потому благодаря его продаже возвращается на предприятие и может быть вложена снова.

**Оборотные средства в сфере обращения –** это средства, обслуживающие процесс реализации готовой продукции, а также приобретения сырья, материалов и т.п. для новых производственных циклов.

На практике к оборотным средствам относят любые средства со сроком службы менее одного года либо стоимостью менее установленного лимита.

В процессе воспроизводства оборотные средства предприятия проходят различные стадии. В связи с этим можно выделить следующие группы оборотных средств:

ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ

(оборотные средства)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Оборотные производственные фонды  (100%) (70%) | | Фонды обращения |
| (100%) (30%) |
| Производственные запасы  70% | В процессе производства  30% |  |
|  |  |  |
| 1. Сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты (38%) | 1. Незавершенное производство (19%) | 1. Готовая продукция на складах (31%) |
| 2. Вспомогательные материалы (11%) | 2. Полуфабрикаты собственного производства (6%) | 2. Товары отгруженные и в пути (30%) |
| 3. Топливо (8%) | 3. Расходы будущих периодов (5%) | 3. Денежные средства (25%) |
| 4. Запасные части (3%) |  | 4. Дебиторская задолженность (14%) |
| 5. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы (10%) |  |  |

**Производственные запасы** – **это сырье и другие материалы, поступившие на предприятие, но еще не переданные в производство (сырье, полуфабрикаты, запчасти, тара и т.п. – находятся на складе).**

**Незавершенное производство – это незаконченная изготовлением продукция**. Его стоимость складывается из уже израсходованных на эту продукцию сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, энергии, амортизационных отчислений, а также начисленной заработной платы и отчислений во внебюджетные фонды.

**Готовая продукция после завершения ее изготовления некоторое время находится на складе готовой продукции и затем реализуется потребителям.**

**Средства в расчетах это стоимость отгруженной заказчикам, но еще не оплаченной ими продукции, а также стоимость оплаченной предприятием, но еще не полученной от поставщиков продукции**

**К денежным средствам относят деньги в кассе и на расчетных счетах предприятия, депозитные вклады, а также высоколиквидные ценные бумаги.**

**Соотношение отдельных групп оборотных средств в их общей стоимости называется структурой оборотных средств**. Она принципиально зависит от отрасли народного хозяйства. Например, в торговых предприятиях нет незавершенного производства и практически отсутствуют производственные запасы, а в с-х предприятиях в первой половине года возрастает доля незавершенного производства и уменьшается доля производственных запасов, готовой продукции.

**Источниками формирования оборотных средств** являются **собственные и заемные средства.**

Объем **собственных средств** отражается в **уставном, добавочном, резервном капитале, прибыли, фондах накопления и потребления, переходящей задолженности по заработной плате и отчислений во внебюджетные фонды (вследствие разрыва в сроках начисления и выплаты).**

**Привлеченные средства** – это средства, которые находятся во временном использовании у хозяйствующего субъекта. Основную часть этих средств составляют **заемные средства (долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы).** К **привлеченным средствам относятся кредиторская задолженность, а также различные специальные фонды, образуемые хозяйствующим субъектом, которые до их расходования могут находиться в обороте и представляют собой внутренние финансовые источники (резерв предстоящих расходов и платежей).**

Соотношение собственных и привлеченных средств должно быть оптимальным. Те предприятия, которые используют только собственные средства, меньше рискуют, однако степень доходности, как правило, у них ниже, чем у тех, кто наряду с собственными использует заемные средства.

**Оборачиваемость оборотных средств.**

Степень эффективности использования оборотных средств предприятия может характеризоваться следующими основными показателями:

* скорость оборота или коэффициент оборачиваемости;
* время или длительность одного оборота;
* коэффициент закрепления одного оборота оборотных средств.

**Коэффициент оборачиваемости – количество оборотов оборотных средств в течение определенного периода:**

**Коб = В / Ф об. ср**

где В – выручка от реализации продукции предприятия (объем реализации продукции)(руб.)

Ф об. ср - средний остаток оборотных средств за рассматриваемый период (руб.)

Ф об.ср - это полусумма значений остатков оборотных средств на начало и конец периода ( месяц, квартал, полугодие, год)

**Ф об.ср. = (Ф нач + Ф кон.) : 2**

**Показатель времени оборота,** т.е**. длительность одного оборота, измеряемой в днях:**

**Т об. = Д : К об.**

где Д - продолжительность периода в днях (месяц – 30 дней, квартал – 90 дней, год- 360 дней).

**Коэффициент закрепления оборотных средств в обороте, определяемый суммой оборотных средств, приходящейся на 1 руб. реализованной продукции,** рассчитывается так:

**К з.об = Ф об.ср / В**

Поскольку формирование оборотных средств предприятия может происходить из различных источников (прибыль, кредиты, акционерный капитал и т.д.), важным для предприятия является **показатель обеспеченности собственными оборотными средствами, который рассчитывается как отношение суммы собственных оборотных средств к общей сумме оборотных средств.** (минимальная величина этого показателя должна составлять 10%)

Анализируя эффективность использования оборотных средств, можно определить сумму оборотных средств, высвобожденную из оборота (вовлеченную в оборот) благодаря ускорению (замедлению) их оборачиваемости.

Расчет производится путем сравнения фактического среднего остатка оборотных средств с условной величиной потребности в оборотных средствах при фактической выручке и ранее сложившейся скорости оборота оборотных средств по следующей формуле:

**Ф об.ср. высвоб. = Фоб.ср факт – Тоб базис х В факт : Д**

где **Фоб.ср факт  -** фактический средний остаток оборотных средств;

**Тоб  базис** - продолжительность одного оборота средств в базисный период

**В факт –**  фактический объем реализации продукции

**Д –** продолжительность периода, за который производятся вычисления

ПРИМЕР:

В в 2010г = 600 тыс. руб.

В в 2011г. = 612 тыс.руб.

Ф об. ср в 2010 г. = 120 тыс. руб.

Ф об. ср в 2011 г. = 110,5 тыс. руб.

Коб 2010 = 600/120=5,0 Коб 2011 = 612/110,5 =5,54

Т об. 2010 = 360/5=72 дня Т об. 2011 = 360/5,54=65 дней

К з.об2010 = 120/600 = 0,2 руб. К з.об2011= 110,5/612 = 0,18 руб.

Эффект ускорения оборачиваемости оборотных средств выражается в высвобождении, уменьшении потребности в них в связи с улучшением их использования.

Различают **абсолютное и относительное высвобождение** оборотных средств.

110,5 тыс.руб. – 120 тыс. руб. = - 9,5 тыс. руб. – это абсолютное высвобождение оборотных средств по сравнению с 2010годом.

Относительное высвобождение:

Потребность в оборотных средствах в 2011г при оборачиваемости 2010г. и объеме реализации 2010г. равна: 612 х 72/ 360 = 122,4 тыс.руб. Относительное высвобождение оборотных средств составит: 122,4 – 110,5 = 11,9 тыс. руб.

**3. Определение потребности в оборотных средствах.**

Определение рациональной величины оборотных средств имеет большое значение для каждого предприятия, поскольку как их недостаток, так и избыток чреваты для предприятия серьезным снижением эффективности работы.

В качестве потерь и рисков, связанных с недостатком оборотных средств у предприятия, можно назвать следующие:

* снижение круга поставщиков из-за недостатка средств для предоплаты;
* перебои в снабжении сырьем и материалами;
* перебои в производственном процессе (компенсация простоев);
* сужение круга покупателей из-за недостатка средств для предоставления товарного кредита;
* потеря покупателей из-за недостатка готовой продукции на складе;
* утрата репутации из-за возможных срывов поставок;
* снижение прибыли из-за уменьшения объемов продаж.

К потерям и рискам, связанным с избытком оборотных средств, можно отнести:

* снижение требовательности к поставщикам и заказчикам, и, как следствие, потери из-за недобросовестных поставщиков и заказчиков;
* рост расходов на хранение излишних запасов, возросшие потери от порчи, хищения и т.д.;
* моральное устаревание готовой продукции, выход ее из моды и т.д.;
* лишняя «плата за пользование» сверхнормативным капиталом;
* увеличение риска от банкротства финансовых учреждений, участвующих в размещении временно свободных средств;
* возросший налог на имущество;
* снижение общей рентабельности производства.

## МЕТОДИКА РАСЧЕТА ПОТРЕБНОСТИ В ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВАХ

100 тыс.

100 тыс.

1-й день 2-й день 3-й день 4-й день

Реализация 100 тыс. из 100 тыс.

выручки

Предположим, мы изготавливаем какую-то продукцию, затрачивая на ее производство и реализацию 100 тыс.руб в день. Производственный процесс продолжается 2 дня.

Из графика видно, что в первый день продукция изготавливается на авансированные 100 тыс.руб, выручки в первый день нет. Поэтому авансировать необходимо и второй день, вкладывая еще 100 тыс.руб. Но в конце второго дня поступят деньги за продукцию, производство которой начато в 1-й день, поэтому, чтобы вести производство в третий день, новых денег привлекать не надо. В четвертый день производство будет осуществляться на деньги, вырученные от продажи продукции, произведенной во 2-й день, в пятый – произведенной в 3-й день и т.д.

Таким образом, в производстве будет участвовать капитал, равный 2-дневной сумме затрат на производство и реализацию продукции.

**Общее правило расчета потребности в оборотных средствах:**

**Потребность в оборотных средствах для производства некоторой продукции равна произведению среднесуточных затрат на продолжительность производственного процесса в сутках.**

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОКОНТРОЛЯ.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте понятия: основного капитала; основных фондов; нематериальных активов.
2. На какие группы делятся основные фонды? назовите их состав?
3. Дайте понятие и охарактеризуйте виды износа.
4. Назовите и охарактеризуйте основные способы расчета амортизационных отчислений
5. В чем преимущество ускоренных способов амортизации?
6. назовите основные виды оценки основных фондов
7. Дайте понятие оборотных средств?
8. Какой признак положен в основу деления производительных фондов на основные и оборотные?
9. На какие группы делятся оборотные средства по источникам формирования и пополнения?

**Практическое задание № 1.**

ЗАДАНИЕ №1. Решите все последующие задачи:

Задача № 1.

Первоначальная стоимость машины – 120000 руб. Норма амортизации – 20 %.

Определите срок службы машины, годовую сумму амортизации и остаточную стоимость машины на конец каждого года службы линейным способом. Все данные оформите в таблице.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год службы | Стоимость в начале года | Сумма амортизации за год | Остаточная стоимость в конце года |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Задача № 2.

Первоначальная стоимость машины – 200000 руб. Норма амортизации – 45%

Срок службы машины- 5 лет. Определите годовую сумму амортизации и остаточную стоимость машины на конец каждого года службы способом уменьшаемого остатка. В последний год службы отчислить в амортизационный фонд всю остаточную стоимость. Все данные оформите в таблице (форма таблицы в задаче 1)

(Формулой пользоваться не надо, готовая норма амортизации дана в условии задачи)

Задача № 3.

Первоначальная стоимость машины – 56000 руб. Срок службы машины – 6 лет

Определите годовую сумму амортизации и остаточную стоимость машины на конец каждого года службы способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования. В последний год службы отчислить в амортизационный фонд всю остаточную стоимость. Все данные оформите в таблице (форма таблицы в задаче 1)

ЗАДАНИЕ №2. Рассчитайте и проанализируйте показатели экономической эффективности использования основных фондов предприятия.

Методические указания:

1. Перечертите таблицу№1 в тетрадь

2. Расчетные показатели определите по формулам, приведенным в 4 вопросе темы.

Прибыль – разница между денежной выручкой и полной себестоимостью.

3. На основании расчетных показателей сделайте выводы (*письменно*) об изменении обеспеченности и эффективности использования основных фондов за два анализируемых года.

4. Отчетный год в процентах к базисному рассчитывается по каждому показателю отдельно с помощью пропорции: величину последнего года необходимо разделить на величину предыдущего года и умножить на 100.

Например, х 100 =108,55

ТАБЛИЦА №1.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Единицы измерения | Годы | | Отчетный год в % к базисному |
| Базисный год | Отчетный год |
| Исходные данные | | | | |
| 1. Стоимость основных производственных фондов | тыс. руб. | 17844 | 19370 | 108,55 |
| 2. Площадь с-х угодий | га | 4079 | 4079 |  |
| 3. Площадь пашни | га | 2867 | 2867 |  |
| 4. Стоимость произведенной продукции сельского хозяйства. | тыс. руб. | 16925 | 16545 |  |
| 5. Среднегодовая численность работников | чел | 101 | 75 |  |
| 6. Сумма энергетических мощностей | л. с | 6464 | 6239 |  |
| 7. Отпущено электроэнергии на производственные нужды | тыс. кВт-Ч | 860 | 883 |  |
| 8. Стоимость оборотных фондов | тыс. руб. | 17283 | 17687 |  |
| 9. Выручка от продажи продукции | тыс. руб. | 10674 | 9836 |  |
| 10. Полная себестоимость реализованной продукции | тыс.руб. | 10913 | 12209 |  |
| Расчетные показатели | | | | |
| 1. Прибыль | тыс. руб. |  |  |  |
| 2. Фондоотдача | руб. |  |  |  |
| 3. Фондоемкость | руб. |  |  |  |
| 4. Норма прибыли | % |  |  |  |

**Практическое задание № 2.**

Выручка от реализации продукции предприятия за год равняется 50 млн. рублей. Оборотные средства на начало года составили 15 млн. руб., а на конец года – 24 млн. руб.

Найдите:

* коэффициент оборачиваемости оборотных средств за год
* продолжительность одного оборота.

Проанализируйте, что произойдет с этими показателями, если на следующий год объем продаж увеличится до 65 млн. руб., а оборотные средства при этом к концу года увеличатся до 32 млн. рублей